

PRONETZ

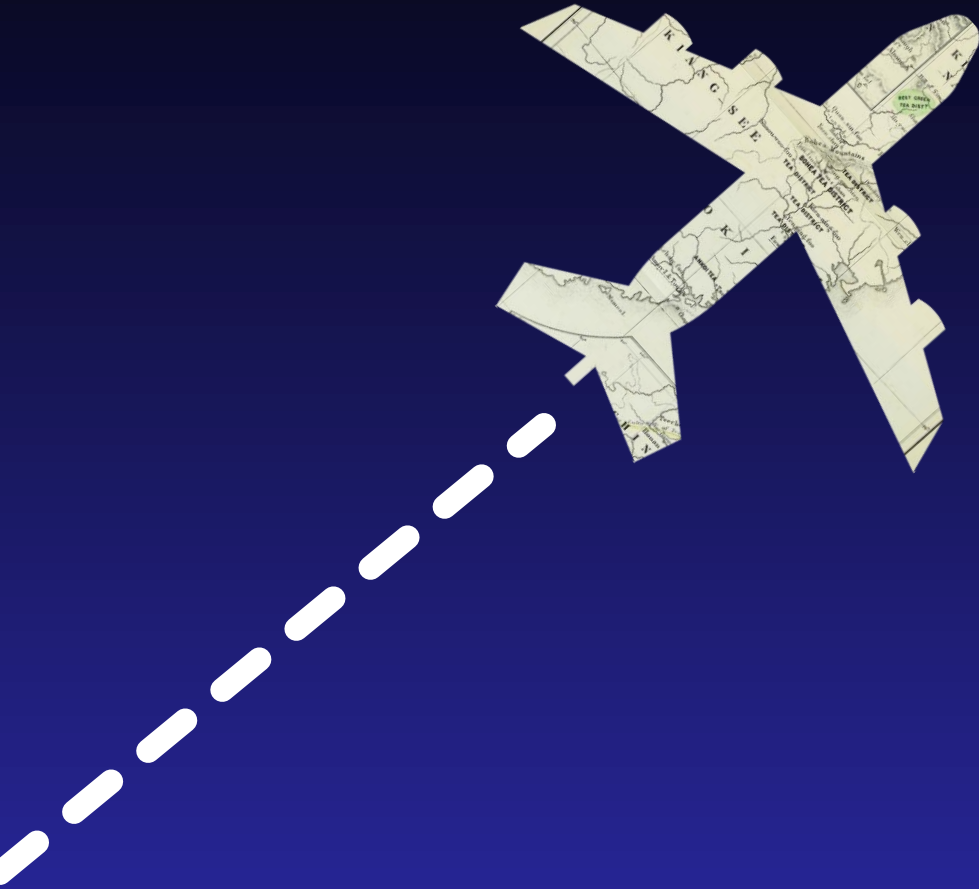
**DESPEGUE
A70**

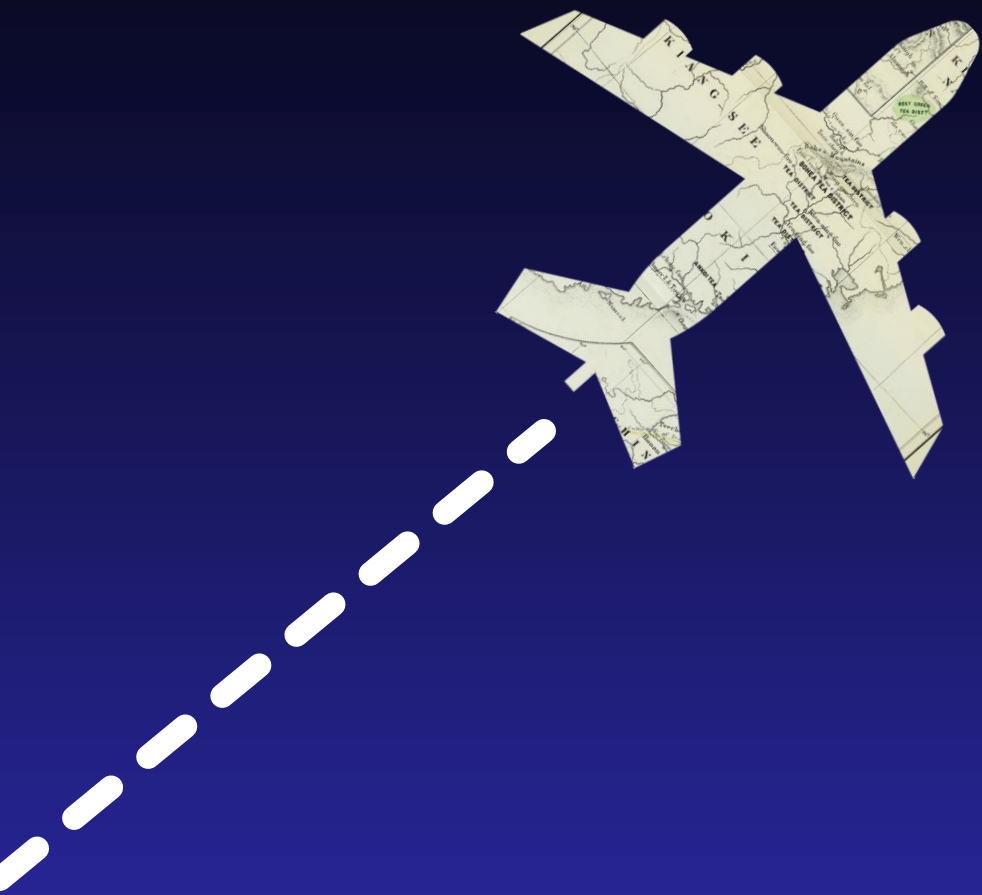
**Guia rápida que todo
Networker debe aprender**



NEGOCIO

- 1.-Taller de Números hasta donde quiera ganar.
- 2.-Hacer la experiencia de productos (INAGURACION)
- 3.- Poner atención en los posibles clientes y prospectos para los primeros frontales (llevar formatos para la encuesta)
- 4.-Levantar pedidos (llevar formatos)
- 5.- Si hay a alguien interesado en hacer el negocio , mostrarle de manera rápida el plan de negocio)
- 6.-Sacar una nueva cita para los posibles socios y clientes en menos de 48hrs
- 7.- Quedarte un rato mas con el nuevo socios para afinar detalles- cerrar pedidos, preguntarle como se sintió, aclararle algunas dudas





TALLER DE NUMEROS HASTA DONDE QUIERES GANAR



Incentivo Mini Bronce



Recompensa a los Empresarios por vender a clientes y ayudar a por lo menos otros 2 Empresarios Amway a hacer lo mismo.

> **Gana**

> **Quién participa**

Nuevos Empresarios registrados a partir del 1 de marzo de 2024.

> **Requisitos**

1. **Generar** por lo menos **150 Puntos Personales** en el mes.
2. **Calificar al 6% o superior** de alguna de las siguiente dos formas:
 - Tener **2 frontales nuevos** dentro de sus primeros 6 meses con al menos **150 Puntos Grupales cada uno.**
 - Tener **3 frontales nuevos o más** dentro de sus primeros 6 meses con al **menos 150 Puntos Grupales cada uno.**



Importante: El incentivo se puede ganar máximo 6 veces en un periodo de 18 meses contados a partir del registro del Empresario, bien sea con 2 nuevos frontales, 3 nuevos frontales o la combinación de ambos.



Consulta las notas del programa.

Da clic aquí.



Ejemplo 2: Bono del 6% (Mini bronce)

Valor Punto: \$28.62

750 PUNTOS GRUPALES



300 PUNTOS PERSONALES

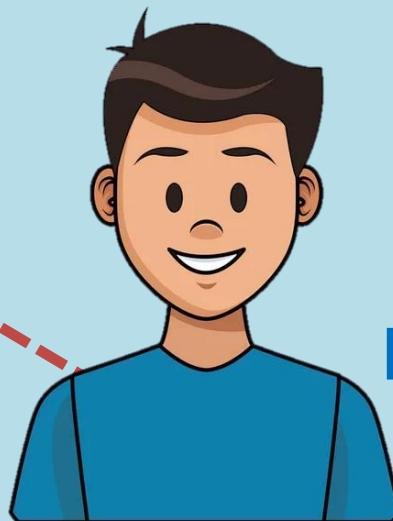
6%



150 PUNTOS PERSONALES



150 PUNTOS PERSONALES



150 PUNTOS PERSONALES

DIF
6%

DIF
6%

TABLA DE DESEMPEÑO	
VPG MENSUAL	NIVEL
10,000	21%
7,000	18%
4,000	15%
2,400	12%
1,200	9%
600	6%
300	3%



INGRESOS

- \$3,679 → Comercialización
- \$ 515 → Bono Personal
- \$ 773 → Bono Diferencial
- \$1,700 → Bono Mini bronce

\$6,667



+ OBSEQUIO DE SUMA Y GANA OSCILA ENTRE **\$1654 Y \$2810**



Incentivo Bronce Inicial

Recompensa a los Empresarios por vender a clientes y ayudar a por lo menos otros 3 Empresarios Amway a hacer lo mismo.



Quién participa

Los Empresarios Amway que hayan estado al 12% o menos en la tabla de desempeño del año fiscal 2023-2024, excepto Empresarios que anteriormente hayan ganado 12 veces el incentivo o que hayan culminado su período de elegibilidad de 18 meses.



Requisitos

- **Alcanzar el 9%** o más en la Tabla de Desempeño.
- **Tener 3 líneas personales auspiciadas**, cada una con un nivel del 3% o más en la Tabla de Desempeño.
- **Generar al menos 150 Puntos Personales.**



Gana

Obtendrás el multiplicador del Incentivo Bronce Inicial, del **30%** sobre el Bono de Desempeño en los meses que calificas.



Consulta las notas del programa.

Da clic aquí.



Ejemplo 4: Bono del 12% Bronce Inicial

Valor Punto: \$28.62

2550 PUNTOS GRUPALES



300 PUNTOS PERSONALES
12%



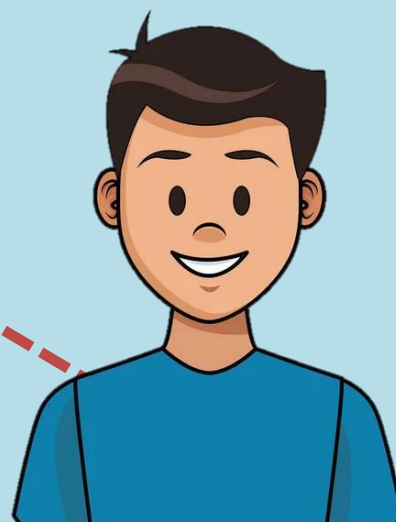
300 PP
750 PG
6%

DIF 6%



300 PP
750 PG
6%

DIF 6%



300 PP
750 PG
6%

DIF 6%

TABLA DE DESEMPEÑO

VPG MENSUAL	NIVEL
10,000	21%
7,000	18%
4,000	15%
2,400	12%
1,200	9%
600	6%
300	3%



INGRESOS

- \$3,679 → Comercialización
- \$1,030 → Bono Personal
- \$3,864 → Bono Diferencial
- \$1,700 → Bono Mini bronce
- \$1,468 → Bono Bronce Inicial

\$11,741



+ OBSEQUIO DE SUMA Y GANA OSCILA ENTRE **\$1654 Y \$2810**



Incentivo Bronce Constructor

Sigue creciendo hacia un negocio equilibrado y desarrolla a un equipo de líderes. Continúa recompensando a los Empresarios por vender a clientes y ayudar a otros 3 Empresarios Amway a hacer lo mismo.



Quién participa

Todos los Empresarios constructores de negocio incluyendo nivel 21% y Platas, excepto Empresarios que hayan logrado nivel Oro o superior a partir de septiembre 2021 o que anteriormente hayan ganado 12 veces el incentivo o que hayan culminado su período de elegibilidad de 18 meses.



Requisitos

- **Alcanzar el 15%** o más en la Tabla de Desempeño.
- **Tener 3 líneas personales auspiciadas**, alcanzando cada una el **nivel del 6%** o más en la Tabla de Desempeño.
- **Generar al menos 150 Puntos Personales**.



Gana

Multiplicador del **35%** sobre el Bono de Desempeño en los meses que calificas.



Consulta las notas del programa.

Da clic aquí.



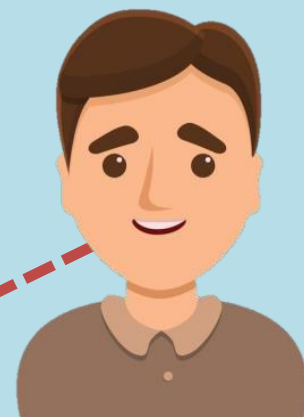
Ejemplo 6: Bono del 18% Bronce Constructor

Valor Punto: \$28.62

7950 PUNTOS GRUPALES



300 PUNTOS PERSONALES
18%



300 PP
2550 PG
12%



300 PP
2550 PG
12%



300 PP
2550 PG
12%

DIF 6%

DIF 6%

DIF 6%

TABLA DE DESEMPEÑO	
VPG MENSUAL	NIVEL
10,000	21%
7,000	18%
4,000	15%
2,400	12%
1,200	9%
600	6%
300	3%



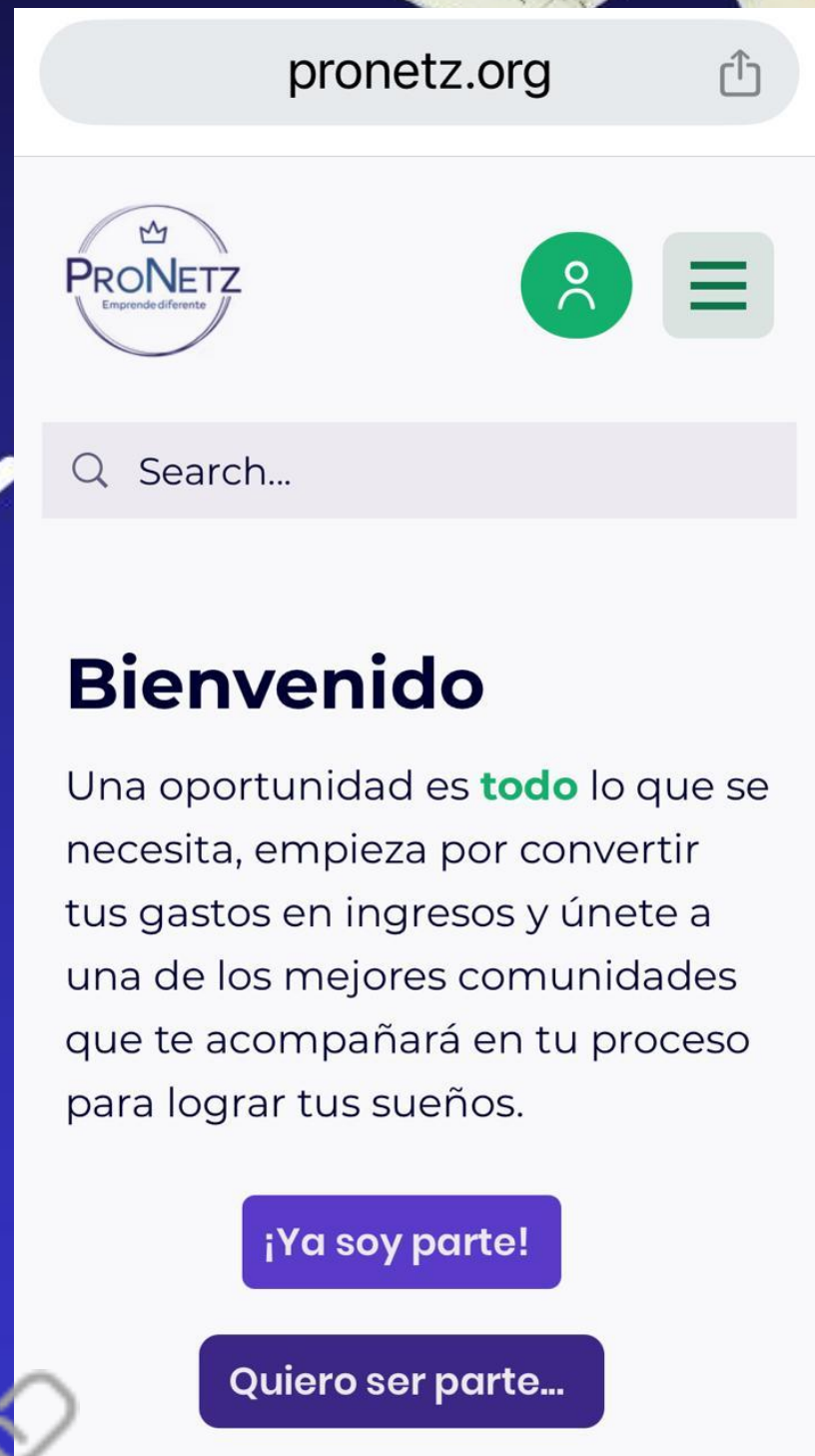
INGRESOS

- \$ 3,679 → Comercialización
- \$1,545 → Bono Personal
- \$13,137 → Bono Diferencial
- \$4,405 → Bono Bronce Inicial
- \$5.139 → Bono Bronce constructor

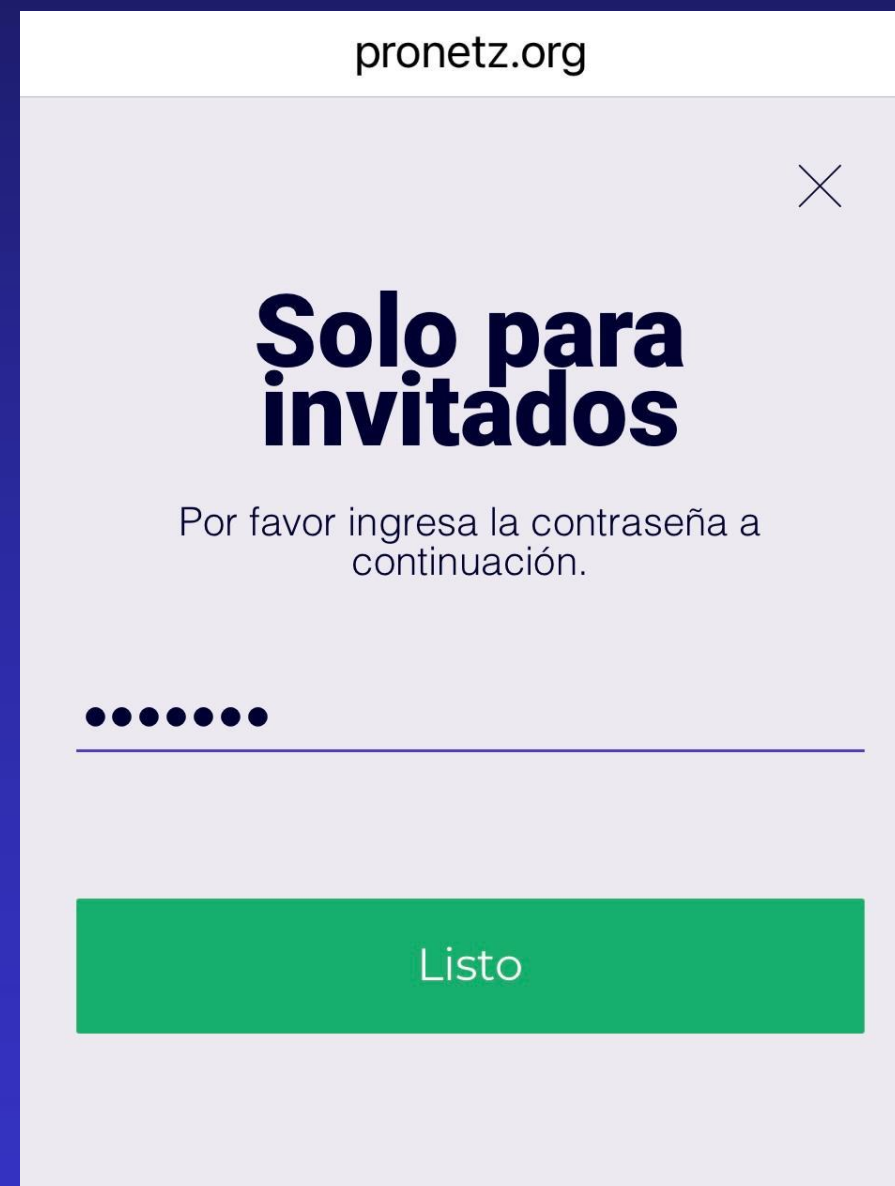
\$27,905



2.- EXPERIENCIA DE PRODUCTOS



<https://www.pronetz.org/>



Contraseña: pronetz



<https://www.youtube.com/watch?v=LuswbFHQfuY>



Amway

MATERIALES PARA UNA INAGURACION EXITOSA

- C plus

Vaso, yodo, cuchara, tortilla y triturador

- Lecitina E

Vaso, cuchara, aceite y triturador

- Detergente SA8

Vaso, labial, prenda

- Dish Droaps

2 cucharas, 2 vasos, aceite, detergente liquido otra marca

3.-PONER STENCION EN LOS POSIBLES CLIENTES Y PROSPECTOS PARA LOS PRIMEROS FRONTALES

ENCUESTA DE SATISFACCION

1.- ¿La información proporcionada fue clara?

SI

NO

PARCIAL

2.- ¿Él o los ponentes mostraron una actitud
positiva y conocimiento del tema?

SI

NO

PARCIAL

3.- A partir de la información que escuchaste
selecciona la opción de tu preferencia:

A).-Me agradan los productos para mi
consumo, ahorro y cuidado del medio
ambiente.

B).- Veo una oportunidad para comercializar y
generar ingresos adicionales

C).- Me gustaría formar parte del equipo de
empresarios que me permita tener libertad
financiera y apoyar a otros a hacer lo mismo.

Nombre: _____

Teléfono: _____



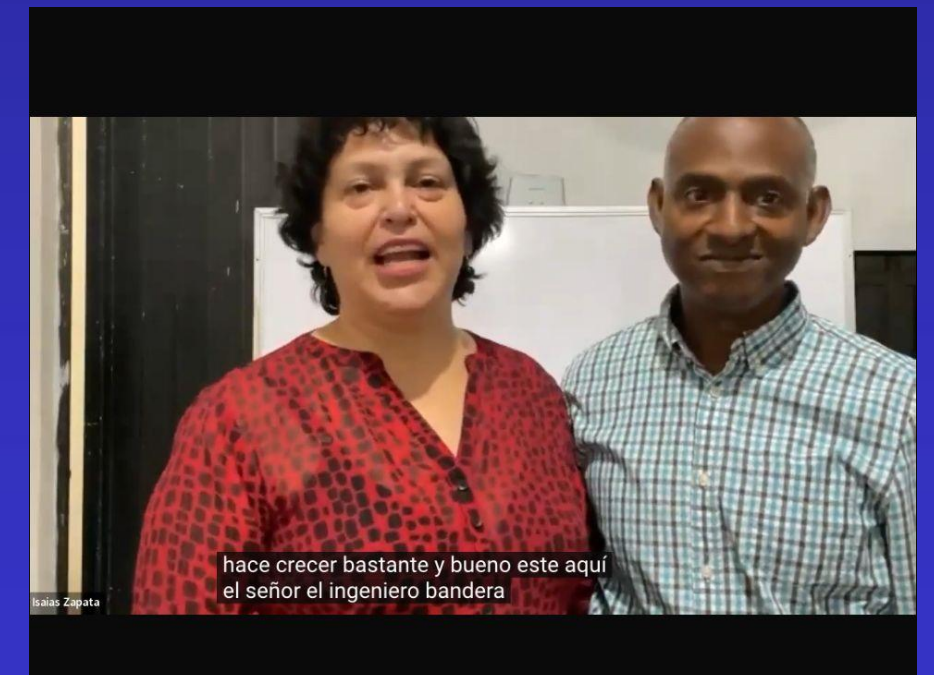
5.-PLAN DE NEGOCIOS CORTO



https://youtu.be/v4KbZwgTH_w?si=bZuug-cTMyuZVkRr



<https://youtu.be/NGxesd4QtJw?si=DpzUHOsg89BV9jXC>



6.- SACAR CITA

**Sacar cita de cuarta reunión tiene
que ser en menos de 48 hrs**



7.- QUEDATE UN TIEMPO MAS

Quedarte un rato mas con el Nuevo socio para afinar detalles, cerrar pedidos, preguntarle como se sintio aclararle algunas dudas.

