

Modulos de Despegue Pronetz

REQUISITOS PARA EL ALTA DE UN NUEVO IBO

1.- **TENER KIT DE INICIO FISICO SI EL NUEVO SOCIO ES LOCAL Y SI ES REMOTO SE PAGA COMO 1 PEDIDO , YA SEA QUE EL TE TRASFIERA O EL PAGUE.**

2.- COPIAS O FOTOS DE LA INE POR AMBOS LADOS,
SI ES MATRIMONIO ES LA INE DE AMBOS.
EN CASO DE NO SER MEXICANOS HABLAR A CASA O EN ENTRAR EN SITIO DE CADA PAIAS

3. CORREO ELECTRONICO DE QUIEN FUNGIRA COMO EL TITULAR

4.-NUMERO DE CELULAR DE QUIEN FUNGIRA COMO TITUTAR

HASTA AQUÍ EL PUNTO 4 ES LO REQUERIDO PARA DARLO DE ALTA

Y SI ES POSIBLE EN ESE MOMENTO DEL REGISTRO PEDIRLE:

5.- ESTADO DE CUENTA DEL BANCO

6.- CONSTANCIA FISCAL QUE NO SEA MAYOR A 3 MESES

ESTOS 2 ULTIMOS DOCUMENTOS SI NO CUENTA CON ELLOS , DESPUES LOS PUEDE PROPORCIONAR PERO QUE SEA LO MAS PRONTO PARA SUBIRLOS A LA PLATAFORMA

MODULO 1: CONOCIENDO MI NEGOCIO DIGITAL

- 1.- Darl@ de alta en el sistema
- 2.- Enseñarle a Cambiar su contraseña
- 3. Enseñarle a crear el Amway ID
- 4.- Enseñarle a crear su tienda digital
- 5.- Enseñarle a descargar las Apss (Spotify ,Zoom)
- 6.- Enseñarle el video LA CAJA
- 7.- Entregarle el link de los 1ros audios
- 8.- Sacar la Cita para la segunda reunión, que debe de ser en menos de 48 hora

MODULO 2: PLAN DE DESPEGUE

- 1.- Enseñarle a hacer el sueñografo: Metas de corto plazo, de mediano plazo y de largo plazo, incluir imágenes del **SISTEMA EDUCATIVO**
- 2.- Fijar cuanto quiere ganar de ingresos
- 3.- Mostrar las promociones que estén vigentes para los nuevos** ,mostrar el beneficio de hacer los 300 puntos o 150 pts e invitarlos a realizar los 1ros 300 puntos.
- 4.- **LIPS (L= FACIL) (hacer ejemplos de invitación)**
- 5.-Que defina los mejores perfiles o con los cuales tenga mas influencia para encontrar sus 1ros 3 frontales y a la vez mínimo 15 clientes.
Agendar las citas para planes y demos
- 6.-Experiencia de productos con los que trae el KIT y el KIT del auspiciador (Nutri fibra , blanqueador, C plus, Isodine , Yodo)
- 7.- Sacar la siguiente cita que sean en menos de 48 hrs.

MODULO 3: APRENDIENDO A CONSTRUIR MI NEGOCIO

- 1.-Taller de Números hasta donde quiera ganar.
- 2.-Hacer la experiencia de productos (INAGURACION)
- 3.- Poner atención en los posibles clientes y prospectos para los primeros frontales (llevar formatos para la encuesta)
- 4.-Levantar pedidos (llevar formatos)
- 5.- Si hay a alguien interesado en hacer el negocio , mostrarle de manera rápida el plan de negocio)
- 6.-Sacar una nueva cita para los posibles socios y clientes en menos de 48hrs
- 7.- Quedarte un rato mas con el nuevo socios para afinar detalles- cerrar pedidos, preguntarle como se sintio, aclararle algunas dudas

MODULO 4: CRECIMIENTO EXPONENCIAL

- 1.- Enseñarle los cursos básicos de Academy
- 2.- Mostrarle play book
- 3.- Que conozca todo lo que hay en Amway ID / Mybis
- 4.- Libros a leer (Escuela de Negocios, Negocio del siglo XXI, Los 4 Acuerdos)
- 5.- Enseñarle a Mostrar el Plan
- 6.- Enseñarle la formación de la **Linea Escuela**
- 7.- Mostrarle las diferentes estrategias de venta (incluir de todas las líneas)
- 8- Reafirmar el Patrón de éxito.
- 9.- Promover los eventos semanales y mensuales
- 10.- Enseñarle a rendir cuentas

A partir de aquí solo **CREE** (Consumir, Recomendar, Educarse y Expandirse)